

Záróvizsgakérdések

Nemzetközi gazdaság Alapszak

„A”

1. kérdés

Jellemezze az USA kereskedelempolitikáját és az amerikai piacra lépés feltételeit a magyar exportőrök számára.

2. kérdés

Sorolja fel az egységes belső piac létrejöttével összefüggő ún. „négy szabadság”-ot. Válasszon ki közülük egyet, aminek kibontakozását, vagy kibontakozásának akadályait részletesen bemutatja.

3. kérdés

Kína világgazdasági szerepének bemutatása a 2000-es években?

4. kérdés

Hogyan ítéli meg a marketingkörnyezet állandó változását, és a globalizáció hatását a fogyasztói piac tekintetében?

5. kérdés

Elemezze Japánt és a távol-keleti térséget, mint gazdasági erőteret és piacot. Milyen nehézségei vannak a piacra lépésnek?

6. kérdés

Elemezze és értékelje az Európai Unió Közös Agrárpolitikáját és a nemzetközi mezőgazdasági kereskedelem jellemzőit, szabályait.

7. kérdés

Jellemezze az Európai Unió regionális politikáját. Milyen alapelvek érvényesülnek?

8. kérdés

Elemezze a nemzetközi kereskedelem általános szabályait és alapelveit, különös tekintettel az érzékeny termékek (pl. textilipari és ruházati termékek) kereskedelmére. Milyen változásokat hozott a nemzetközi szabályozásban a WTO kialakulása a kilencvenes években?

9. kérdés

Mutassa be az eurózóna fejlődésének sajátosságait a 2000-es években. Véleménye szerint Magyarországnak célszerűbb-e minél hamarabb csatlakozni a GMU-hoz?

10. kérdés

Jellemezze az Európai Unió kereskedelempolitikáját. Hogyan lehetne a kereskedelempolitikát tovább fejleszteni? Milyen irányváltás jellemzi az EU kereskedelmi partnerkapcsolatait?

Záróvizsgakérdések

Nemzetközi gazdaság – Külgazdasági vállalkozási szakirány

„B1”

1. kérdés

Hogyan választana valutát egy nemzetközi adásvételi ügylet során? Hogyan védhetők ki az árfolyam kockázatok? Milyen változásokat hozott az euró megjelenése a nemzetközi üzleti életben? Kell-e számolniuk továbbra is a magyar vállalatoknak árfolyamkockázattal az EU belső kereskedelmében? Kiállítható-e külföldinek forintszámla? Milyen feltételei vannak, hogy egy külföldi Magyarországon forinttal fizessen?

2. kérdés

A Nord GmbH Kliebstrasse 20, 8022. Zürich, Svájc, elad a Kuhn Kft-nek, 1442. Budapest, Sport u. 51. részére 324 db darualkatrészt. A darualkatrészek 18 db egy utas szabvány raklapon, 540 db kartondobozban vannak csomagolva. A 21.000 kg bruttó tömegű, 120 m³ terjedelmű árut az eladó telephelyén, a fuvarszközön kell átvinni a vevő által megbízott fuvarozónak és a szabadforgalomba helyezés vám eljárás után kiszolgáltatni a vevő telephelyén.

Milyen paritáson köthették az adásvételi szerződést? Mi lesz a fuvarozás okmánya? Ki viseli a fuvarozás alatt az árusérülés kockázatait? Mi lesz a származást igazoló okmány? Hol történhet meg a vámkezelés? Milyen előnyösebb paritást válaszhatott volna a vevő?

3. kérdés

A Végh-Vár Kft. (6320. Solt, Mikszáth K. u. 71.), 20.500 kg összsúlyú elektronikai alkatrészt importál 2 db 20' konténerben a Mitsubishi Elektronik AG Tokyo, Japán cégtől CIF Trieste Incoterms 2000 paritáson, amit a BI-KA Logisztika Kft. nyerges alvázal fuvaroz a vevő telephelyére. Kikötői speditőr Peter Csatszky 34144 Trieste, Via Cappuccini 2. a konténereket szeptember 21-én szabadítják fel a terminálon és legkésőbb szeptember 23-án vámkezelten a címzetthez kell érkezniük.

Honnan tudja a fuvarozó, hogy kinek kell kiszolgáltatnia az árut? Ki fizeti a közúti fuvarozónak a fuvardíjat? Mi lesz a származást igazoló okmány? Hol történik meg a vámkezelés? Ha a hajóút alatt megsérült volna az áru, ki kellene-e fizetnie a teljes vételárat a vevőnek? A vevőnek milyen más paritás lett volna előnyösebb?

4. kérdés

Egy magyar cég dióbelet vásárol ukrán cégtől, ausztriai értékesítés céljából.

Exportőr: IMMANANT COMPANY (UA), 21037. Vinniza ul. Petersburg 15.

Reexportőr: Grafoimpex Kft., Szolnok, Balázs Béla u. 43.

Vevő: TIFOG GmbH, Klagenfurt, Troppauerstrasse 15, Ausztria

Áru: friss dióbél, 10 tonna

Egységár: 4 USD /kg

Milyen engedélyekre van szükség egy magyarországi vállalkozásnak, hogy a fenti ügyletet lebonyolítsa? Hogyan nyeri el az áru a közösségi státuszt? Milyen vám eljárásokat választhat a reexportőr? Milyen paritást választana a reexportőr helyében? Milyen speciális fizetési módot választhat ennél az ügyletnél? Milyen okmányokat kell átadnia a vevőnek, ha a szabadforgalomba helyezés vám eljárást választja? Milyen okmányokat ad át a vevőnek, ha más vám eljárást választ?

5. kérdés

Magyar vállalat: Kutas 20000 KFT, 6821. Székkutas, Erkel Ferenc u. 7.

Romániai vállalat: AGRAR S. R.L. 040038 Bukarest (RO)

Áru: hidegen sajtolt napraforgó étolaj (magyar eladás)

Áru: fenyő fűrészáru (román eladás)

A két áruféleség azonos értéken kerül kivitelre és behozatalra.

Milyen ügyletről van szó? Mik a jellemzői? A csereügyletet általában a kötött devizagazdálkodást folytató országokkal kötik. Románia is az Európai Unió tagja. Elképzelhetőnek tartja mégis a fenti csereügyletet? Az igenlő és a nemleges választ is indokolja! Milyen kötelezettségei vannak a magyar vállalatnak az ügylet lebonyolítása után? Melyek a kockázatai és előnyei szerződő felek számára? Mit jelent az ellentételezés kockázata, és hogyan csökkenthető?

6. kérdés

Egy magyar cég a horvát piacra kíván különböző friss zöldség és gyümölcs árú féleségeket eladni. A cég nem ismeri azonban a horvát piacot, ezért reexportőrként bekapcsolja az osztrák céget.

Áru: friss tölteni való paprika

Határátlépés helye: Letenye (a CMR okmányon felvezetendő)

Az új okmányokért a gépkocsivezetőnek Letenye határállomáson az INTEREUROPA speditőr cégnél kell jelentkeznie.

A közvetlen reexportnál mindig felmerül az a kérdés, főleg, ha ismeri egymást az eladó és a vevő, hogy miért van szükség reexportőrre? Ön szerint ebben az esetben szükség volt erre a megoldásra? A következő ügyletet a reexportőr nélkül oldaná meg? Mit kellene tennie ahhoz, hogy a közvetítő kereskedő nélkül is sikeres legyen? Milyen kockázatokat vállalna át ebben az esetben? Kell-e a magyar vállalatnak vámkezeltetnie az árut? Milyen okmányokat kell még a sikeres üzlet lebonyolítása után a magyar eladónak kitöltenie? Milyen fizetési feltételeket választana?

7. kérdés

Ön egy több üzlettel rendelkező kereskedelmi vállalat vezetője. Üzleteiben alsó- és felső ruházati cikkeket forgalmaz. A boltok Szolnokon, Debrecenben, Budapesten és Kaposvárott működnek. Elemezze hogy honnan, mely gyártóktól szerezne be termékeit! Végeztetne-e bér munkát? Hol végeztetné el ezt a tevékenységet? Milyen előnyei és hátrányai vannak a bér munkának? Ismertesse az ehhez kapcsolódó szállítmányozási, biztosítási és fizetési feltételek, és ismertesse vállalata marketingtervét!

8. kérdés

Ön vállalatot akar alapítani Jász-Nagykun-Szolnok megyében. Olyan vállalatot akar alapítani, amelyben szűkös erőforrásait ki tudja egészíteni Európai Unió forrásokkal. Milyen szempontokat vesz figyelembe a döntéseinél? Milyen ágazatot választana? Milyen lépései vannak a vállalat alapításnak? Miből finanszírozná a vállalkozást? Hogyan folyamodna Európai Unió forrásokért?

9. kérdés

Ön egy közepes méretű magyar agrárvállalkozás vezetője. Termékeit részben közvetlenül saját márkanév alatt Magyarországon és az Európai Unió más országaiban, részben az Európai Unió kívül kívánja értékesíteni. Milyen piacra lépési feltételekkel találkozik a három piacon? Milyen lépéseket tesz azért, hogy képes legyen legyőzni a piacra lépéssel összefüggő akadályokat? Ön egy export ügyletet bonyolít le az Európai Unió kívüli országgal. Hogyan és hol történik az áru vámkezeltetése? Milyen okmányok szükségesek a vámkezelés elvégzéséhez? Milyen szerepük van a vámügynökségeknek a vámkezeltetésben?

10. kérdés

Ön egy nagy magyar vállalat munkatársa. A távol-keletre, illetve Japánba szeretnének árut eladni. Mivel még nincs kifejlesztve a termék, így Ön előtt áll a lehetőség, hogy milyen terméket gyártson a vállalata. Milyen terméket gyártatna és milyen kormányzati eszközökkel lehetne növelni a Távol-Keletre irányuló magyar exportot? Elemezze az egyes javaslatok költség-hatékonyságát!

Záróvizsgakérdések

Nemzetközi gazdasálgódás szak – Nemzetközi logisztika szakirány

„B2”

1. kérdés

Ön egy közép vállalat logisztikai vezetője aki egyúttal felelős az áruszállítási feladatok optimális működéséért is. A vállalkozás késztermékeit Koper kikötőbe kell eljuttatnia. Ismertesse a közút, vasút és a kombinált fuvarozás alkalmazási módokat és összehasonlításukból származó lehetséges előnyöket, hátrányokat.

2. kérdés

Ön egy multinacionális termelő vállalat logisztikai igazgatója. A vállalat évi 3,5 millió db 30*40*50-es méretű egyenként 7 kg-os súlyú kartondoboz csomagolású - szállításra mérsékeltén érzékeny - készterméket gyárt. Mutassa be a késztermék csomagolás kialakításának dilemmáit és tegyen javaslatot a fogyasztói-, a gyűjtő csomagolás és az egységrakomány képzés lehetséges módjaira az áruazonosítási, a fizikai, az áruvédelmi, a gazdaságossági, a marketing és a környezetvédelmi feltételek kielégítésére.

3. kérdés

Önt egy nemzetközi hírv raktározásban elismert vállalkozás felkérése alapján „fejvadász” cég kereste meg, aki felkérte nyújtson be pályázatot egy unimodális, 50 ezer raklap statikus kapacitású magasraktár technológiai fejlesztéséről. Javaslatában mutassa be az Ön által elképzelt legkorszerűbb bontatlan egységrakatos raktárirányítás rendszerét és a „pick by voice” komissiózás lehetséges formáját.

4. kérdés

Önt egy külföldi tulajdonban lévő ipari termelő és összeszerelő részvénytársaság vállalat újonnan létrehozott logisztikai projektjének vezetőjévé nevezték ki. A menedzsment olyan tájékoztatást vár Öntől amelyben ismerteti az évi 3,5 millió darab 30*40*50 cm-es papírdobozba csomagolt késztermék létrehozási feltételeinek átalakítását „push” elvről „pull” elvre illetve amelyben bemutatja a megvalósítás Kanban elvű részleteit.

5. kérdés

Ön egy Magyarországon működő multinacionális hipermarket lánc ellátási lánc menedzserére kiírt pályázatot szeretne megpályázni. Milyen irányítási feladatok és tennivalók várnak Önre az új beosztásban?

6. kérdés

Ön egy hipermarket lánc tetszőleges élelmiszeripari sajátmárkás terméke ellátási láncának vezetőjeként felel a teljes lánc működtetéséért, egyben a termeltetés, az árutovábbítás, a készletezési pontok és méretek kialakításáért. Ismertesse a láncra vonatkozó ostorcsapás effektus kialakulásának lehetséges okait és tegyen javaslatot a problémák elkerülésére, az együttműködés összhangjának megteremtésének technikai és módszerbeli megoldására.

7. kérdés

Ön egy közepes méretű termelő vállalat beszerzési vezetője. Az ön feladata – többek között - a vállalat alapanyag, segédanyag és egyéb anyagok beszerzésének biztosítása. Határozza meg a fenti csoportosításnak megfelelő kapcsolatmenedzselési elveket. Mire kell figyelnie, ha az egyik alapanyag beszerzése kiemelten fontosnak ugyanakkor kiemelten kockázatosnak minősített?

8. kérdés

Közúti áru fuvarozási feladat szervezése a feladata. Milyen tényezők figyelembevételével tudja kalkulálni - a küldemény felrakása időpontjának ismeretében - a kiszolgáltatás várható időpontját? A feladatot 7,5 tonnás tehergépjárművel kell végrehajtania Szolnok - Rotterdam viszonylatban. Milyen útvonalat választana? A felrakás időpontja pénteken 16.00 óra, a szerződésben milyen kiszolgáltatási időpontot vállal?

9. kérdés

Ön egy szállítmányozási cég alkalmazottjaként vasúti áru fuvarozási feladat megszervezésére kap megbízást. 40 tonna konzerv küldeményt kell Magyarországról Afganisztánba továbbítani. Hogyan történik ebben az esetben a küldemény bérmentesítése (a vasúti fuvar költség megfizetése)? Milyen bérmentesítési elveket alkalmaznak a vasúttársaságok az erre vonatkozó egyezmények szerint?

10. kérdés

Ön egy szállítmányozó cég munkatársa. A cég üzletkörében rendszeresen jelentkeznek azonos fuvarozási viszonylatban kisáruküldemények, melyek továbbítása kocsirakományként gazdaságtalan. Feladatul kapja egy gyűjtőszállítmányozó rendszer kialakítását. Mutassa be, milyen szempontokat vesz figyelembe a gyűjtőjárat kialakításánál!

Záróvizsgakérdések

Nemzetközi gazdaságtudomány – Európai vállalkozás-fejlesztési szakirány

„B3”

1. kérdés

Mutassa be a Stabilitási és Növekedési Paktum tartalmát!
(Az eredetit és az átírtat is.)

2. kérdés

A projektmenedzsment vezetési koncepció lényege.
(Projekt és projektum; a projektjellegű teljesítmény-előállítás jellemzői; Team-alkotás, projekt-team, projektszervezeti formák. Projekt életciklus, projektek fázisok, mérföldkövek.)
Projekttervezés és irányítás módszertana: projektcélok; PST vs. WBS; háló-diagramok és sávós ütemtervek; erőforrás és költségtervezés.
Integrált projektirányítás: Projekt monitoring (nyomon követés) és projekt-kontrolling.

3. kérdés

Mutassa be a Maastrichti Szerződés három pillérét.

4. kérdés

Mutassa be az öt konvergencia-kritériumot.

5. kérdés

Mutassa be a kis-és középvállalkozás-fejlesztés eszközeit különös tekintettel a mikrohitelzési programokra! Mutassa be a magyarországi mikrohitelzési programokat, feltételrendszerüket, eredményeiket!

6. kérdés

A 2009 végén hatályba lépett Lisszaboni Szerződés milyen intézményi változásokat hozott?

7. kérdés

Mutassa be a GMU-tagság előnyeit és hátrányait!

8. kérdés

Ismertesse az Európai Unió regionális politikájának célkitűzését és ehhez kapcsolódóan a strukturális alapok és a kohéziós alap tartalmát. Sorolja föl a struktúra politikai alapelveket. Mi a nemzeti fejlesztési tervek szerepe az EU-s források lehívásában. Milyen összefüggés van a programprojekt és a pályázat között.

9. kérdés

Hogyan áll Magyarország az öt konvergencia-kritérium teljesítése szempontjából?

10. kérdés

Mutassa be és röviden értékelje a Görög adósság válság kezelését az eurózónában